



DESCRIPCIÓN DEL EVENTO SO-PRO

Título: Conferencia Regional

Fecha y Lugar: 21-abr-2010 (9-15h), Madrid, España

Organizador(es): ESCAN, Gobierno Regional de Madrid

Número de Participantes: 178

Resumen:

El objetivo de la Conferencia Regional es promover los resultados del proyecto y estimular la realización de proyectos réplica. Es una importante oportunidad para difundir el progreso del proyecto entre una amplia audiencia de la región. La conferencia regional ha atraído a representantes de compañías especializadas en energía solar y compañías industriales o similares.

Las presentaciones realizadas trataban sobre soluciones técnicas directas para procesos de calor solar, aspectos económicos y técnicos, programas de ayudas y sistemas innovadores de financiación, contratos solares, casos de estudio y ejemplos prácticos.

Las presentaciones fueron llevadas a cabo – entre otros – por representantes de los socios del proyecto, la Asociación Nacional de Solar Térmica (ASIT), el Gobierno Regional y compañías SOPRO.

Esta mesa redonda se ha realizado en cooperación con el Gobierno Regional de Madrid y ASIT, ambos promotores activos del proyecto SOPRO.

Objetivo y punto principal del programa

El principal objetivo de la Conferencia Regional es promover los resultados del proyecto en la región del socio, fomentando nuevas instalaciones de solar térmica en industrias y su difusión.

Los principales puntos del programa son:

Presidente – Pedro García, Gobierno Regional de Madrid

- Apertura
Exmo. Sr. D. Antonio Beteta, Consejero de Economía y Hacienda
- Marco regulatorio de los servicios de energía solar térmica
D. Juan Fernández, Presidente de ASIT
- Servicios de Energía Solar Térmica
D. José Ignacio Arjona, Administrador de Wagner Solar
- Procesos de frío y calor solar
D. Pedro Luis Rodríguez, Director General de Climatewell
- Contratos energéticos basados en sistemas de solar térmica
D. Pedro Carrasco, 9REN Spain, Director del área de Solar térmica
- Descanso
- Cálculos técnicos para instalaciones de Solar térmica
D. Daniel González, Aguasol Ingeniería
- Sistemas de seguridad en instalaciones de solar térmica
D. Vicente Abarca, Responsable de renovables en BaxiRoca
- Solar térmica para procesos industriales (SOPRO)
Francisco Puente, Director de Proyectos, ESCAN,S.A.
- Ayudas públicas para sistemas de solar térmica
D. José Antonio González, sub-director de industria and energía, Gob. Reg. Madrid
- Debate
- Final del evento
Ilmo. Sr. D. Carlos López Jimeno, Director General de Industria, Energía and Minas, Comunidad de Madrid

Conclusiones y lecciones aprendidas (basado en la información de los actores)

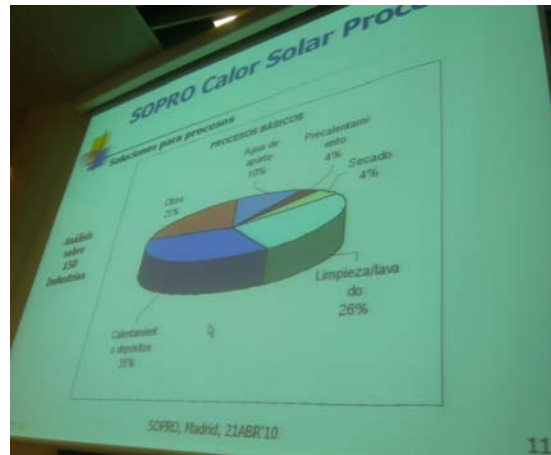
Las principales conclusiones de la conferencia regional fueron:

- Debido a la crisis económica, deben encontrarse nuevas soluciones para la promoción del mercado de la energía solar térmica.
- Actualmente es importante hacer autoevaluación de las instalaciones realizadas, aprender los puntos positivos y preparar buenas instalaciones para los clientes industriales, considerando experiencias en grandes sistemas del sector edificación
- La asociación de solar térmica presenta una solución para realizar instalaciones más rentables y eficientes: proporcionar ayudas por cada kWh producido, en lugar de por m² de instalación.
- En este sentido, los instaladores, promotores y ESE's se verán forzados a realizar instalaciones de alta calidad y cada m² proporcionará más kWh. Algunas instalaciones previas, particularmente en edificios, no alcanzan los rendimientos esperados debido al alto número de instalaciones ejecutadas durante los mismos años y la falta de habilidades en sistemas solares (muchas marcas de colectores solares, instaladores, sistemas auxiliares, etc.)
- Las autoridades públicas deben continuar la promoción y el apoyo a los sistemas de solar térmica para industrias, al menos durante cuatro años más. El mercado de los edificios se ha reducido significativamente y la solar térmica en industrias es un mercado emergente.
- Las instalaciones solares pueden ser rentables en industrias donde se necesita calor a baja temperatura.
- Las ESE's solares pueden ser una buena solución, particularmente en aquellos casos donde las industrias tienen pocas o ninguna opción de financiación. En general, puede ser una buena solución cuando un cliente quiere un sistema solar en la industria, con mantenimiento y una buena fórmula de financiación.
- Las soluciones solares para la industria podrían ser incluso una solución necesaria ya que proporcionan recursos propios, reduciendo la dependencia de proveedores externos. Debido a las grandes variaciones en los costes de energía para las compañías, suelen no desear negociar sus contratos energéticos. Los sistemas solares reducen sus esfuerzos de negociación, incrementándolos cuando tienen grandes sistemas de energías renovables.
- La imagen de la compañía también es importante para muchas industrias. La imagen "verde" y el mejor comportamiento comparado con sus competidores podría marcar la diferencia para un cliente cuando escoge un proveedor.
- Uno de los puntos clave es convencer a la industria de que disponer de un sistema solar térmico mejora la explotación de resultados. Un gestor o asesor energético puede proporcionar soluciones a las industrias con instalaciones solares que son rentables a medio largo plazo.

Annex:

- Fotografías
- Programa e invitación

Fotografías:



Programa e invitación:



CONFERENCIA SOBRE ENERGÍA SOLAR TÉRMICA PARA PROCESOS INDUSTRIALES (SOLAR PROCESS HEAT, SOPRO)

21 de Abril de 2010
9:00 a 13:30h

Participan:



Agenda:

Inauguración

Excmo. Sr. D. Antonio Beteta, Consejero de Economía y Hacienda de la Comunidad de Madrid

Marco Regulatorio para la energía solar térmica
D. Juan Fernández, Presidente ASIT

Servicios energéticos con energía solar térmica
D. Jose Ignacio Arjona, Administrador Wagner Solar

Potencial de la climatización solar
D. Pedro Luis Rodríguez, Director General Climatewell

Venta de energía solar térmica
D. Pedro Carrasco, Responsable Energía Solar Térmica 9REN España

Descanso

Modelos simplificados para el cálculo de instalaciones solares térmicas
D. Daniel González, Responsable Aguasol Ingeniería

Sistemas de seguridad en una instalación de energía solar térmica
D. Vicente Abarca, Jefe de Producto Energías Renovables BaxiRoca

Energía solar térmica para procesos industriales (SOPRO)
Francisco Puente, Director Proyectos ESCAN,S.A.

Ayudas públicas de la Comunidad de Madrid
D. Jose Antonio González, Subdirector General de Promoción Industrial y Energética, Dirección Genl. de Industria, Energía y Minas, Comunidad de Madrid

Coloquio

Clausura
Ilmo Sr. D. Carlos López Jimeno, Director Gral. Industria, Energía y Minas de la Comunidad de Madrid

Confirmación de asistencia:

Dirección General de Industria, Energía y Minas
www.fenercom.com/pag/informacion/evento.php?id=93
www.fenercom.com, en el apartado información/ formación
[Se confirmará su inscripción a través de correo electrónico]

En cumplimiento de lo establecido en la Ley Orgánica 15/1999, de 13 de diciembre, de Protección de Datos de Carácter Personal, le comunicamos que, mediante la cumplimentación del presente formulario, los datos facilitados por Ud. serán utilizados a los solos efectos de su inscripción y serán gestionados en los términos establecidos por la Ley.